

多くの起業家が実践している
情報発信ビジネスとは？

目次

第 1 章：情報発信とは何か？

- ①知識や経験なんて本当に売れるの？
- ②知識もスキルもない人の情報発信
- ③あんまり人と関わりたくないんだけど…
- ④具体的には何のスキルを身につけるべき？

第 2 章：情報発信に必要なもの

- ①集客
- ②商品作成
- ③販売

第 3 章：情報発信で得られる物

- ①会社に縛られない自由な人生
- ②2つの実力
- ③多くの人に感謝される人生

1.情報発信とは何か？

情報発信とは自分の持っているスキルや知識、経験を伝えていくことです。

例えば僕であれば0からでもお金を稼ぐ方法を熟知していますし、ブログやメルマガを通じてあなたを含む多くの方に伝えているわけですね。

でも、中には僕の知識をさらに学びたいと言ってくれる方も多くいて、そういう方には教材やコンサルという形でお金をもらって販売しています。

おかげで僕は時にはメール1通で月収100万円、1000万円を稼ぎ、
またある時は自動で月50万円以上の収入を得たりしています。

つまり情報発信は会社員として働くよりも遥かに多くの金額を稼ぎ、
遥かに多くの人に喜んでもらえる手法というわけです。

やりがいと利益の最大化という意味では、情報発信は非常に効果的です。

① 知識や経験なんて本当に売れるの？

例えば世の中には色々な専門学校がありますが、これもその分野の実力者のスキルや知識をお金で買っているのと同じと言えます。

料理、美容師、イラスト、翻訳、ゲーム等々の専門学校に、入学金だけで 100 万円払うこともザラだと思いますが、知識にはそれだけ価値があるのです。

だから、自分の持っている知識やスキルを多くの人に提供して喜んでもらい、かつ自分も利益を上げる WIN-WIN な手法が情報発信ということです。

情報発信＝稼ぐ方法を教えるみたいなイメージがあるかもしれませんが、それはあくまで情報発信の持つ一面に過ぎません。

だからもしあなたが何かしら得意なスキルや知識を持っているのであれば、今日からでも情報発信を始めて対価を得ていくことができます。

②知識もスキルもない人の情報発信

誰でも情報発信はできると言いつつも、何かの分野で専門的な知識や結果を残している人ばかりではないと思います。

実際、僕も最初は完全に何もなかったですからね（笑）

けど安心してください。

スキルや知識が無くても情報発信をしていくことはできます。

なぜかと言えばあなたがネットビジネスで10万円でも稼ぐことができれば、

それを知りたい人は世の中にいくらでも溢れているからです。

つまり自分が実践して結果を出した方法を他人に提供すれば、

お互いにWIN-WINの関係で利益を得ることができるわけですね。

「え？でも皆が同じことをやったら飽和しちゃうんじゃないの？」

賢い方はそう思われたかもしれませんが。

でも実際には誰もが全く同じ方法で稼ぐわけではないですし、大まかな方法論は同じでもその過程に必ず違いが出てきます。

例えばブログで10万円を稼いだといっても

- ・副業なので、人に任せて自分は一切作業せず稼いだ人
- ・1ヶ月目は100円しか稼げなかったのに、3ヶ月目で10万円まで伸びた人
- ・9割スマホだけの作業で稼いだ人

などなど様々なパターンがあります。

この違いこそが価値となり、たとえ結果自体は同じ月収10万円だとしても、多くの人があなただの知識や経験を求めてくれるわけです。

③ あんまり人と関わりたくないんだけど…

情報発信がいかにも可能性に満ちたものであるか、

ここまでの話を聞いて少しずつ見えてきたのではないかと思います。

僕自身、**会社に頼らず自由に生きることができるようになったのは、**

情報発信を始めて収益化する方法を身に付けてからです。

でなければ、今も暗い工場の中でロボットのように仕事をしていたでしょう（笑）

ただ、自分の知識やスキルを提供していくと聞いて、あまり人と関わりたくな
いと思った方もいると思います。

また本業をしつつあくまで副業でネットビジネスをしていきたいと思っている

場合、情報発信をやる時間があるかどうか不安な方もいるでしょう。

特にコンサルとかを始めたら大変そうですね。

でも、本業と平行して情報発信をしていくことはできます。

実際、仕事をしながら何十名という方を指導していた方もいますからね。

それに、必ずしも人を直接指導しなければいけないというわけではなく、自分の知識やスキルをまとめた「教材」として販売することもできます。

その場合欲しいと言ってくれた人にデータを送れば良いだけですし、自分の時間や手間は一切使わずに利益を得ていくことが可能です。

だから情報発信＝人と関わる、時間がかかるというのも1面でしかなくて、自分の生活スタイルに合わせて稼ぎ方を選んでいけば良いということですね。

自分の時間を多少切り売りしてでも大きく稼ぎたいという方は、月収100万円とかをドーンと狙っても良いですし、反対に自分の時間を大事にしたい方は教材販売だけに絞って稼いでいくのも良いですし。

④ 具体的には何のスキルを身につけるべき？

では、今後情報発信をしていきたいと思った場合、まずは他の人にとって魅力的な知識やスキルを身に着けなければいけませんね。

そこでまず挑戦してもらいたいのが、無料コンテンツでも紹介している「トレンドブログ」という手法です。

この手法は初心者でも稼ぎやすい特徴があり、僕自身ネットビジネスを始めてから1年近く芽が出ない状況から抜け出すきっかけとなりました。

また、ビジネスにおいて重要な2つの力のうちの1つ「集客力」を鍛える上でも非常に効果的な手法なので、ぜひトレンドブログから始めてみてください。

⇒

※すでにブログやその他の手法で月収10万円以上稼いだ事がある方。

またはビジネスに限らず他の人に提供できる強みがあるという方は、ブログ編は飛ばしてこの情報発信編から始めてもらって大丈夫です。

2.情報発信に必要なもの

ここまで情報発信がどういうものか簡単に説明してきましたが、具体的な流れなどはまだイメージできていない方もいるかと思います。

そこで次は情報発信の基本的な流れをお話し用と思うのですが、大きく分けて考えてみれば情報発信に必要なスキルは3つしかありません。

- ・ 集客
- ・ 商品
- ・ 販売

この3つのスキルさえ身につけば情報発信をしていくことができるし、それぞれのレベルを高めていけば報酬は青天井に伸びていくこととなります。

では、そもそもなぜこの3つが情報発信をしていくうえで大事なのか？

それについてお話をしていきますね。

① 集客

自分がどれだけ素晴らしい知識やスキルを持っていたとしても、それを知っている人がいなければ誰もお金を払ってくれませんよね。

どんなに美味しいラーメンを提供する店だったとしても、誰も来ないような場所に店があつたら潰れてしまうのと同じです。

だからまずは人を集める力を身に着けなければいけません。

具体的には自分でブログを立ち上げて、その内容に興味を持ってくれた人がお客さんになってくれたりします。

また facebook やツイッターといったメディアも多くの人が活用していますが、そこから自分の持つ知識やスキルに興味を持つ人を集める事もできます。

なんにしても、人を集めるところから始まるということです。

② 商品作成

いかに自分が素晴らしい知識やスキルを持っていたとしても、それを商品として提供しなければ売れるわけがありませんよね。

例えば自分がナンパが上手なのであれば

- ・コミュニケーションを指導する教材
- ・ナンパ上達のための教材
- ・ナンパを0から10まで教える現地指導

みたいな感じで商品にするのが不可欠です。

自分のスキルや知識から商品を生み出せるということは、何もないところから価値やお金を生み出せるにも等しいと言えます。

だからこそ、自分の持っている知識やスキルを1つにまとめ、商品化することも絶対に欠かすことはできないですね。

もともと、最初は独自の商品を持っていなくても良いですけどね。

アフィリエイトという他人の商品を紹介して売上の一部をもらう手法であれば、自分が商品を持っていなくても利益を得ることができます。

僕も最初のころの自分で知識を作れるほどではなかった時は、他人の商品を紹介することでアフィリエイト報酬を得ていたりしました。

なので慣れないうちはアフィリエイトでもいいかなと思います。

そしていずれ自分に自信と実力がついてきたら、自分で商品を作って販売する。

そうすればいくらでも自分の商品を生み出せるようになりますし、手数料とかもかからないので利益もすごく大きくなりますしね。

最終的には、自分の商品を作成して販売する力を身につけられた方が、多くの利益を得ていくことが出来るようになります。

③ 販売

これまでで自分が持つ知識やスキルをまとめた教材を作り、
自分の商品に興味を持ってくれそうな人を集めてきました。

あとはそれを販売するだけです。

ただここで「ハイどうぞ」と言うだけではそれほど売れません。

なぜかといえばあなた自身の実力、あなたの商品の魅力や必要性、
それがまだ相手に対して伝わりきっていないからですね。

要らないから買わないのではなく、分からないから買わないのです。

なので自分や商品のことを詳細に伝え、その上で必要だと判断してくれた人に
商品を購入してもらうのが販売のステップということです。

3.情報発信で得られる物

先ほどお話したように 3 つのスキルさえ身に着けることができれば、情報発信で報酬を今の何倍、何十倍に伸ばすことができます。

僕が初めて月収 1000 万円を超えたのは 22 歳の時でしたし、これは会社でサラリーマンとして働いていたら絶対に実現することができなかつたでしょう。

つまり、**情報発信は人生を変えることができる力すら秘めている**のです。

そこであなたが情報発信を進めた場合いったいどんな人生が待っているのか？
一体どんな人生に変わっていくのかをお話ししたいと思います。

もし今はまだ情報発信に抵抗を感じているとしても、この章を読んでいただければなぜ譲歩発信に魅力を感じる方が多いのかわかって頂けるでしょう。

① 会社に縛られない自由な人生

これまでもお話してきた通り、**情報発信を実践していけばメール 1 通で月収 100 万円稼ぐことも、放置で月 50 万円稼ぐこともできます。**

そうすれば会社員と違い仕事に縛られることはなくなりますし、自分の好きなように生きて、好きなときに仕事をするライフスタイルが手に入ります。

僕であれば

- ・ 東京に住んでるのに 1 ヶ月に 1 回北海道に旅行したり
- ・ 同じように自由になったビジネス仲間と、平日にタイ旅行にいったり
- ・ 通勤も通学もないので時間を気にせず好きなときにカフェで仕事をしたり

こういった事ができるようになりました。

このマニュアルを読んでいるということは、完全に現状に満足しているというわけでもないはずですし、情報発信で人生を変えていくことができます。

② 2つの実力

ビジネスは極論を言ってしまうと、

- ・集客力
- ・伝える力

この2つさえあれば稼ぎ続ける事ができます。

それはネットビジネスに限った話ではなく、リアルなビジネスでも同じで、
仮にゼロからスタートする場合だとしても同じです。

そしてそれを理解しているからこそ、僕は未来に金銭的な不安を持たず生活することができているし、たとえ何もかも失っても再び稼げる自信があります。

情報発信を通して2つの力が身につくことで、お金から解放されるのはもちろん、常に心にゆとりを持って生きることができるようになります。

③ 多くの人に感謝される人生

あとは情報発信することによって、今の生活を変えたいと思っている方の手助けをしていくことができるようになります。

そして1人1人と関わり感謝の言葉をもらい、時には一緒にバカンスに出かけたりできる仲間が増えていくのは本当にやりがいがあります。

また、自分の身近にいる人を助けられるようになります。

金銭的に困っている方がいれば、それまで自分が培ってきた稼ぐノウハウを指導することで助け舟を出してあげられますよね。

他にも音楽は良いのに売れていないアーティスト、良い商品があるのに売れない会社、そういう「本当に良いもの」を全国に広める手伝いもできるわけです。

自分の力で多くの人生を変えられる、というのは他には決してない魅力です。

まとめ

情報発信とはいったい何なのか？

なぜお金を稼ぐことができるのか？

なぜ多くの人情報発信を始めていくのか？

このマニュアルを読むことで分かってきたのではないかと思います。

ブログなどでももちろん稼ぐことはできるのですが、圧倒的な利益や、自動化の仕組みを構築して稼ぐことができるのはほかには無い魅力といえます。

必ずしも情報発信をしなければいけないわけではありませんが、何となくでその可能性を閉ざしてしまうのは非常にもったいないです。

ぜひいずれは情報発信で爆発的、かつ安定的に稼ぐことも視野に入れて、日々の作業を進めて頂ければと思います。